



SAPIENZA  
UNIVERSITÀ DI ROMA

DIPARTIMENTO  
DI PSICOLOGIA  
DINAMICA E CLINICA

# LE PRINCIPALI CARATTERISTICHE DEL SETTING DI MEDIAZIONE?

LE VOSTRE RISPOSTE



SE DOVESTE ORGANIZZARE UN  
CORSO DI LAUREA IN NEGOZIAZIONE  
QUALI MATERIE SCEGLIERESTE?



Tecniche del colloquio, psicologia delle decisioni, sviluppo del pensiero e del ragionamento, psicologia delle relazioni.

Psicologia delle emozioni, valutazione della personalità, analisi dei dati, tecniche di gestione del conflitto, tecniche di mediazione, psicologia dello sviluppo, procedure legali.

Materie supportate da lavori di gruppo e cooperazione (es. Sociologia, conflitto e mediazione, psicologia della personalità, psicologia del lavoro).

Psicologia dinamica, conflitto e mediazione. Sicuramente alcuni insegnamenti inerenti la comunicazione (es. Strumenti e tecniche di osservazione) e valutazione degli scambi interattivi familiari.

Psicologia delle emozioni, psicologia dello sviluppo.



Psicodinamica delle relazioni familiari, sessuologia, psicologia della personalità, psicologia delle dinamiche di coppia, codifica delle interazioni genitoriali e coniugali.

Psicodinamica delle relazioni familiari, psicologia delle relazioni di coppia, interventi di sostegno e supporto alla genitorialità.

Psicopatologia delle relazioni di coppia. Materie cioè inerenti alla formazione della coppia, al suo mantenimento e al ciclo di vita. Psicodinamica delle relazioni familiari. Inerenti alla nascita di un figlio, quindi a partire dalla gravidanza, come i futuri genitori reagiscono alla notizia dell'arrivo di un nuovo membro, come cambia la struttura familiare, per poi studiare le relazioni e la struttura durante il ciclo di vita della famiglia. Una volta gettate le basi per la conoscenza delle dinamiche familiari, proporrei "interventi di sostegno e supporto della genitorialità e altre incentrate sulla gestione del conflitto.



## PRIMO ANNO

Psicologia dei gruppi, gestione del conflitto, emozioni e relazioni, la comunicazione umana.

## SECONDO ANNO

Psicologia dei processi decisionali, influenza e potere, esercizi di negoziazione.

Gestione dei conflitti, leadership, psicologia della comunicazione verbale e non verbale, gestione delle emozioni, statistica, valutazione della personalità, tecniche di mediazione.

Comunicazione e conflitto, strategie e tecniche negoziali, dinamiche del conflitto, gestione del conflitto, dinamiche delle relazioni interpersonali, psicodinamica dei gruppi.

Negoziato di principi (Harvard).



Psicologia della decisione, psicologia della personalità,  
psicologia delle relazioni, psicologia delle emozioni.

Tecniche del colloquio, conflitto e mediazione, psicologia della leadership, psicologia delle emozioni, psicologia della personalità, psicologia clinica, psicologia sociale dei gruppi.

Psicologia delle relazioni, psicologia dinamica, psicologia delle emozioni,  
valutazione della personalità, conflitto e mediazione, psicologia sociale,  
psicodinamica delle relazioni di coppia, gestione del conflitto.

Psicologia della personalità, psicologia dinamica, psicologia sociale, psicologia delle emozioni, deontologia, psicopatologia del rapporto familiare, psicodinamica delle relazioni di coppia e genitoriali, conflitto e mediazione, tecniche di osservazione del comportamento, dinamica dei gruppi, elementi di diritto penale, psicologia dello sviluppo, psicologia giuridica.

Colloquio clinico, relazioni, psicologia emozioni.



Principi della cogenitorialità, stili di comunicazione costruttiva, gestione del conflitto, strategie di risoluzione delle controversie, educazione dello sviluppo infantile.

Teoria delle comunicazioni interpersonali, psicologia dinamica della famiglia, psicologia dello sviluppo, teorie e tecniche del colloquio nei sistemi familiari, conflitto e mediazione.

Psicologia dinamica, psicologia delle relazioni, mediazione familiare, coordinazione genitoriale, psicologia della comunicazione, psicologia sociale, elementi per sviluppare autocontrollo.

Mediazione familiare, psicologia della comunicazione, psicologia della separazione e del divorzio, psicologia delle relazioni affettive e familiari, psicologia sociale.



Psicologia delle relazioni affettive, psicologia dell'arco di vita, PNL e comunicazione, psicologia e aspetti giuridici, conflitto e mediazione.

Manterrei “Conflitto e Mediazione” e sceglierei un corso sulla comunicazione, uno di psicologia giuridica, uno sulle dinamiche interpersonali e familiari, infine uno sul linguaggio del corpo.

Ascolto, dialogo.

Comprensione delle emozioni, l'importanza di scendere a compromessi, l'influenza delle aspettative sul processo di negoziazione, comprensione dei punti di forza e di debolezza della trattativa, gestione e risoluzione del conflitto.

Come materie sceglierei persuasione, comunicazione, psicologia generale, psicologia della decisione.



Strategie e strumenti, emozioni e contesti negoziali complessi, valutazione della personalità, psicologia della persuasione e dell'influenza interpersonale, psicologia della decisione.

Psicologia della decisione, psicologia sociale, leadership, psicologia delle emozioni.

Psicologia cognitiva, comportamento organizzativo, diritto processuale civile.

Diritto processuale civile, tecniche di gestione della comunicazione e del conflitto, psicologia cognitiva, procedure di mediazione familiare, psicologia dello sviluppo e delle relazioni familiari, elementi di diritto penale.

Psicologia della personalità, psicologia delle relazioni, psicologia delle emozioni.

Tecniche di ascolto attivo, problem solving e creatività, tecniche di esercizio della leadership, tecniche di comunicazione.



SAPIENZA  
UNIVERSITÀ DI ROMA

DIPARTIMENTO  
DI PSICOLOGIA  
DINAMICA E CLINICA